

## UFRAD Franchising Derneği Akademi Eğitimi

	<b>08 ARALIK CUMARTESİ 2018</b>	<b>09 ARALIK PAZAR 2018</b>	<b>15 ARALIK CUMARTESİ 2018</b>	<b>16 ARALIK PAZAR 2018</b>
	Franchise Hazırlığı ve Strateji	Franchise Sistemi Oluşturma	Franchise Satmak	Yayımla
<b>10:00 10:40</b>	Tanımlar	Standartlar, El Kitabı Formatı	Getirisi, Maliyet, İyi Satış Esasları	Plan, Strateji, Taktik
<b>10:50 11:30</b>	Kategoriler, Yararları, Riskleri, Gelişimi	El Kitabını Oluşturma ve Yenileme	Alanın Yaraları, Riski, Bedeli	Şube-Franchise- Bölge Tercihi
<b>11:40 12:20</b>	Konseptin ve Başarının Esasları	Eğitim Kapsamı ve Yönetimi	Proaktif Satış, Dönüşüm	Potansiyel, İlkeler, Tedarik
<b>12:30 13:10</b>	Türkiye’de İş Yapmak Ve Batmak	Uygulama ve Değerlendirme	Corner Alanının Başarı Şansı, Kategorileri	Yer Formu Hazırlama ve Araştırma
<b>13:10 14:00</b>	<b>ÖĞLE ARASI</b>	<b>ÖĞLE ARASI</b>	<b>ÖĞLE ARASI</b>	<b>ÖĞLE ARASI</b>
<b>14:00 14:40</b>	Amaç ve Beklentiler, Per Ürt Farkı, Temel Stratejiler	Denetim Yönetimi, Yaptırımları	Başvuru Formu, Temas, Araştırma	Yer Bulma, Kiralama, Emlakçılar
<b>14:50 15:30</b>	Kadro, Ortaklık, Aile Şirketleri	Pazarlama, Merkez Reklam Fonu	Satış Fiyatı, Satılan Haklar, Maliyeti	Avm İlişkileri, Yer Seçimi
<b>15:40 16:20</b>	Fizibilite	Kampanya, Satış Araştırma	Sponsorluklar	Karar, Fiyat, Pazarlık
<b>16:30 17:10</b>	Girşimcinin Özellikleri	Pr. Kriz Yönetme, Tavsiye Edilme	Devir, Fesih, Sorunlar	Yapı Standartları
	<b>T: (009) 0212 599 1784</b>	<b>F: (009) 0212 425 5759</b>	<b>www.ufrad.org.tr</b>	