

UFRAD Franchise Akademi

	21 NİSAN CUMARTESİ 2018	22 NİSAN PAZAR 2018	28 NİSAN CUMARTESİ 2018	29 NİSAN PAZAR 2018
	Franchise Hazırlığı ve Strateji	Franchise Sistemi Oluşturma	Franchise Satmak	Yayımla
10:00 10:40	Tanımlar	Standartlar, El Kitabı Formatı	Getirisi, Maliyet, İyi Satış Esasları	Plan, Strateji, Taktik
10:50 11:30	Kategoriler, Yararları, Riskleri, Gelişimi	El Kitabını Oluşturma ve Yenileme	Alanın Yaraları, Riski, Bedeli	Şube-Franchise- Bölge Tercihi
11:40 12:20	Konseptin ve Başarının Esasları	Eğitim Kapsamı ve Yönetimi	Proaktif Satış, Dönüşüm	Potansiyel, İlkeler, Tedarik
12:30 13:10	Türkiye’de İş Yapmak Ve Batmak	Uygulama ve Değerlendirme	Corner Alanının Başarı Şansı, Kategorileri	Yer Formu Hazırlama ve Araştırma
13:10 14:00	ÖĞLE ARASI	ÖĞLE ARASI	ÖĞLE ARASI	ÖĞLE ARASI
14:00 14:40	Amaç ve Beklentiler, Per Ürt Farkı, Temel Stratejiler	Denetim Yönetimi, Yaptırımları	Başvuru Formu, Temas, Araştırma	Yer Bulma, Kiralama, Emlakçılar
14:50 15:30	Kadro, Ortaklık, Aile Şirketleri	Pazarlama, Merkez Reklam Fonu	Satış Fiyatı, Satılan Haklar, Maliyeti	Avm İlişkileri, Yer Seçimi
15:40 16:20	Fizibilite	Kampanya, Satış Araştırma	Sponsorluklar	Karar, Fiyat, Pazarlık
16:30 17:10	Girşimcinin Özellikleri	Pr. Kriz Yönetme, Tavsiye Edilme	Devir, Fesih, Sorunlar	Yapı Standartları
	T: (009) 0212 599 1784	F: (009) 0212 425 5759	www.ufrad.org.tr	