

## UFRAD Franchise Akademi

TARİH	31 MART CUMARTESİ 2018	01 NİSAN PAZAR 2018	07 NİSAN CUMARTESİ 2018	08 NİSAN PAZAR 2018
SAAT	FRANCHİSE HAZIRLIĞI VE STRATEJİ	FRANCHİSE SİSTEMİ OLUŞTURMA	FRANCHISE SATMAK	YAYILMA
10:00 10:40	Tanımlar	Standartlar, El Kitabı Formatı	Getirisi, Maliyet, İyi Satış Esasları	Plan, Strateji, Taktik
10:50 11:30	Kategoriler; Yararları, Riskleri, Gelişimi	El Kitabını Oluşturma ve Yenileme	Alanın Yararları, Riski, Bedeli	Şube-Franchise- Bölge Tercihi
11:40 12:20	Konseptin ve Başarının Esasları	Eğiti Kapsamı ve Yönetimi	Proaktif Satış, Dönüşüm	Potansiyel, İlkeler, Tedarik
13:30 13:10	Türkiyede İş Yapmak Ve Batmak	Uygulama ve Değerlendirme	Corner Alanının Başarı Şansı, Kategorileri	Yer Formu Hazırlama ve Araştırma
13:10 14:00	<b>ÖĞLE ARASI</b>	<b>ÖĞLE ARASI</b>	<b>ÖĞLE ARASI</b>	<b>ÖĞLE ARASI</b>
14:00 14:40	Amaç ve Beklentiler, Per-Ürt Farkı, Temel Stratejiler	Denetim Yönetimi, Yaptırımları	Başvuru Formu, Temas, Araştırma	Yer Bulma, Kiralama, Emlakçılar
14:50 15:30	Kadro, Ortaklık, Aile Şirketleri	Pazarlama, Merkez Reklam Fonu	Satış Fiyatı, Satılan Haklar, Maliyeti	Avm İlişkileri, Yer Seçimi
15:40 16:20	Fizibilite	Kampanya, Satış Araştırma	Sponsorluklar	Karar, Fiyat, Pazarlık
16:30 17:10	Girişimcinin Özellikleri	PR, Kriz Yönetme, Tavsiye Edilme	Devir, Fesih, Sorunlar	Yapı Standartları
<b>İLETİŞİM</b>	<b>BİLGİLERİ:</b>	<b>T: (009) 0212 599 1784</b>	<b>F: (009) 0212 425 5759</b>	<b><a href="http://www.ufrad.org.tr">www.ufrad.org.tr</a></b>